

# Inhaltsverzeichnis

<b>1</b>	<b>Die Außenwirtschaft einer Volkswirtschaft</b>	<b>9</b>
1.1	Gründe für eine außenwirtschaftliche Betätigung	9
1.2	Die Außenwirtschaft der Bundesrepublik Deutschland	10
1.3	Die Zahlungsbilanz	13
1.4	Die Ordnung internationaler Wirtschaftsbeziehungen	19
1.4.1	Die Ordnung des Außenwirtschaftsverkehrs durch internationale Institutionen und Abkommen	20
1.4.2	Die Ordnung des Außenwirtschaftsverkehrs durch das Außenwirtschaftsgesetz	25
<b>2</b>	<b>Der Außenhandel als spezieller Großhandel</b>	<b>29</b>
2.1	Die Standortbildung im Außenhandel	30
2.2	Die Zweige des Außenhandels	31
2.2.1	Direkter Export	33
2.2.2	Indirekter Export	33
2.2.3	Direkter Import	34
2.2.4	Indirekter Import	34
2.2.5	Transithandel	35
2.3	Sonderformen des Außenhandels	36
2.3.1	Direktinvestitionen in Auslandsniederlassungen	36
2.3.2	Internationale Gemeinschaftsunternehmen (Joint-Ventures)	37
2.3.3	Lizenzabkommen	38
2.3.4	Auftragsfertigung	38
2.3.5	Kompensationshandel	39
<b>3</b>	<b>Die Regelung von Außenhandelsgeschäften mit Hilfe von Kaufverträgen</b>	<b>41</b>
3.1	Das Kaufrecht der Außenhandelsgeschäfte	41
3.1.1	Geschriebenes Recht – Gewohnheitsrecht	41
3.1.2	Handelsbrauch	42
3.1.3	Allgemeine Geschäftsbedingungen	43
3.1.4	Die kaufmännische Schiedsgerichtsbarkeit	44
3.2	Die Anbahnung von Außenhandelsgeschäften	48
3.3	Außenhandelsspezifische Arten von Kaufverträgen	50
3.3.1	Lagergeschäft/Streckengeschäft	50
3.3.2	Abladegeschäft/Loco-Geschäft	51
3.4	Exportspezifische Kaufvertragspunkte	52
3.4.1	Verpackung, Markierung, Ursprungsbezeichnung	52
3.4.2	Neutrale Verpackung	55
3.4.3	Fixhandelskauf	55
3.5	Importspezifische Kaufvertragspunkte	56
3.5.1	Qualitätsbestimmung	56
3.5.2	Mengenbestimmung	57
3.5.3	Liefertermin	59
3.5.4	Versandanzeige	60
3.5.5	Selbstbelieferungsvorbehalt	61
3.6	Die Incoterms®	67
3.7	Die Zahlungsbedingungen in Außenhandelskontrakten	83

<b>4</b>	<b>Die Handelsmittler im Bereich des Außenhandels</b>	<b>85</b>
4.1	Der Exportvertreter	86
4.2	Der Auslandsvertreter	86
4.3	Der Cif-Agent	88
4.4	Der Handelsmakler	89
4.5	Der Kommissionär	90
<b>5</b>	<b>Die güterbezogene Abwicklung von Außenhandelsgeschäften</b>	<b>93</b>
5.1	Der Transport der Güter	93
5.1.1	Der Gütertransport auf dem Wasserweg	93
5.1.1.1	Der Gütertransport auf Trampschiffen	94
5.1.1.2	Der Gütertransport auf Linienschiffen	96
5.1.1.3	Der Gütertransport auf Binnenschiffen und Schiffsleichtern	98
5.1.2	Der Gütertransport auf dem Luftweg	99
5.1.3	Der Gütertransport auf dem Landweg	100
5.1.4	Der kombinierte Transport von Gütern	101
5.1.5	Der Güterversand in Containern und LASH-Carriern	102
5.1.5.1	Der Container als Ladungseinheit	102
5.1.5.2	Transportsysteme im Containertransport	103
5.1.5.3	Aufgaben- und Kostenverteilung im Containertransport	105
5.1.5.4	Vorteile des kombinierten Warentransports in Containern	107
5.1.5.5	Der Gütertransport in LASH-Carriern	107
5.1.6	Die Wahl der Versandart als unternehmerische Entscheidung	107
5.1.7	Die gütertransportierenden Unternehmungen	108
5.1.8	Die Transportmittler	109
5.1.8.1	Spediteure	110
5.1.8.2	Der Schiffsmakler und der Reederei-Agent	115
5.1.9	Transportarten und Lieferklauseln	116
5.2	Die Lagerung der Güter	117
5.3	Die Transportversicherung der Güter	122
5.3.1	Die Risiken beim Gütertransport	122
5.3.2	Der Abschluss des Transportversicherungsvertrages	122
5.3.3	Die Versicherungsbedingungen in der Gütertransportversicherung	125
5.3.3.1	Die Deckungsformen nach DTV-Güterversicherungsbedingungen 2000/2011	125
5.3.3.2	Die Deckungsformen nach den Institute Cargo Clauses (ICC)	131
5.3.4	Maßnahmen im Schadensfall	131
5.3.5	Die Havarie-grosse	132
5.3.6	Schutzversicherungen – Mehrwertversicherung	133
5.4	Die Kontrolle und Abnahme der Güter	146
5.4.1	Die Kontrolle und Abnahme von Gütersendungen im Exportgeschäft	146
5.4.2	Die Kontrolle und Abnahme von Gütersendungen im Importgeschäft	147
5.5	Die zollamtliche Abfertigung der Güter	150
5.5.1	Die zollamtliche Abfertigung von Exportgütern	150
5.5.2	Die zollamtliche Abfertigung von Importgütern	151
5.5.3	Die Intrahandelsstatistik (INTRASTAT)	158
<b>6</b>	<b>Die dokumentenbezogene Abwicklung von Außenhandelsgeschäften</b>	<b>159</b>
6.1	Wesen und Arten der Dokumente	159
6.2	Die Transportdokumente	163
6.2.1	Das Konnossement	163
6.2.2	Das Mate's Receipt	174
6.2.3	Der internationale Eisenbahnfrachtbrief	175
6.2.4	Der internationale Frachtbrief im Straßengüterverkehr	178

6.2.5	Der Luftfrachtbrief	181
6.2.6	Die Spediteurversanddokumente	183
6.2.6.1	Das FCR	183
6.2.6.2	Das FCT	184
6.2.6.3	Das FBL	185
6.3	Die Warenauslieferungsdokumente	186
6.3.1	Die Konnossementsteilscheine	187
6.3.1.1	Der Reederei-Lieferschein	187
6.3.1.2	Der Kai-Teilschein	188
6.3.1.3	Die Delivery-Order	189
6.3.2	Der Lieferschein	190
6.3.3	Der Lagerschein	191
6.4	Das Transportversicherungsdokument	192
6.5	Die Einfuhrdokumente	192
6.5.1	Die Einfuhrrechnungen	193
6.5.2	Das Ursprungszeugnis	194
<b>7</b>	<b>Die zahlungsbezogene Abwicklung von Außenhandelsgeschäften</b>	<b>225</b>
7.1	Die Zahlungsarten bei Außenhandelsgeschäften	226
7.2	Die Anschaffung und Verwendung von Devisen	232
7.3	Die Zahlungsabwicklung im Außenhandel	236
7.3.1	Das Dokumenteninkasso bei den Zahlungsbedingungen D/P und D/A	238
7.3.1.1	Kasse gegen Dokumente	238
7.3.1.2	Dokumente gegen Akzept	242
7.3.2	Das Dokumentenakkreditiv	244
<b>8</b>	<b>Die finanzbezogene Abwicklung von Außenhandelsgeschäften</b>	<b>273</b>
8.1	Die kurzfristige Fremdfinanzierung von Außenhandelsgeschäften	274
8.1.1	Der Lieferantenkredit	275
8.1.2	Die Geldkredite der Banken	276
8.1.2.1	Der Kontokorrentkredit	276
8.1.2.2	Der Wechselkredit	277
8.1.2.3	Der Dokumentenvorschuss	278
8.1.2.4	Der Euro-Kredit	279
8.1.2.5	Das Exportfactoring	280
8.1.3	Die Kreditleihe der Banken	281
8.1.3.1	Der Akkreditivkredit	282
8.1.3.2	Der Akzeptkredit	282
8.1.3.3	Garantien und Bürgschaften (Avalkredite)	282
8.2	Die mittel- und langfristige Fremdfinanzierung von Außenhandelsgeschäften	284
8.2.1	Die mittel- und langfristige Exportfinanzierung durch die AKA-Ausfuhrkredit-Gesellschaft mbH	285
8.2.2	Die langfristige Finanzierung durch die Kreditanstalt für Wiederaufbau	286
8.2.3	Die mittel- und langfristige Finanzierung durch Forfaitierungsinstitute	286
<b>9</b>	<b>Die besonderen Risiken im Außenhandelsgeschäft</b>	<b>289</b>
9.1	Ursachen für die starke Risikobelastung von Außenhandelsgeschäften	289
9.2	Typische wirtschaftliche und politische Risikoarten	290
9.3	Risikopolitische Maßnahmen bei typischen wirtschaftlichen und politischen Außenhandelsrisiken	294
	<b>Literaturverzeichnis</b>	<b>307</b>
	<b>Stichwortverzeichnis</b>	<b>308</b>

# Verzeichnis der Dokumente und Vordrucke

Hamburger freundschaftliche Arbitrage	47
Geschäftsbedingungen der Vereinigung der am Drogen- und Chemikalien-Groß- und Außenhandel beteiligten Firmen (VDC) e. V.	62–65
Kontrakt zwischen einem Importhändler und einem Ablader	66
Schiffszettel	120
Kaianlieferantrag	121
DTV-Güterversicherungsbedingungen 2000/2011	
• Volle Deckung	135–144
• Eingeschränkte Deckung (Auszug)	145
Konnossement	196
Bill of Lading for Port to Port and intermodal shipment	197–198
Internationaler Eisenbahnfrachtbrief – CIM	199
Internationaler Frachtbrief im Straßengüterverkehr – CMR	200
Luffrachtbrief – Air Waybill	201
Spediteurübernahmebescheinigung	202
Abholschein/Freistellung	203
FIATA FCR	204
FIATA FBL	205
Reederei-Lieferschein – Delivery-Order	206
Namenslagerschein	207
Orderlagerschein	208
Versicherungszertifikat	209
Güterpolice (Einzelversicherung)	210
Analysenzertifikat	211–212
Inspektionszertifikat	213–215
Inspektionszertifikat – Qualität	216
Inspektionszertifikat – Gewicht	217
Inspektionszertifikat – Preis	218
Verpackungserklärung	219
Packliste	220
Desinfektions-/Begasungszertifikat	221
Ursprungszeugnis/Export	222
Ursprungszeugnis/Import	223
Zahlungsauftrag im Außenwirtschaftsverkehr	263
Wechsel	264
Inkassoauftrag	265
Auftrag zur Akkreditiv-Eröffnung	266–268
Akkreditiv-Eröffnung	269–272